

線下 > 線上 > 跨境

# Peter Liu - 廖章豪

- ▶ 1994-2005 赴英讀書
- ▶ 1999-2014 英國賣地攤起家，服裝、手機配件、飾品什麼都賣
- ▶ 2000 自架網站 Website 販售手機零配件
- ▶ 2000 網路平台銷售 (Yahoo, Loot, eBay, Play (樂天) and 其他)
- ▶ 2005 英國 Amazon 平台銷售
- ▶ 2008 銷售網擴及德國、法國、西班牙、義大利
- ▶ 2014 移居台灣台北
- ▶ 2016 美國 Amazon 平台銷售
- ▶ 2018 澳洲 Amazon 平台銷售

英國

線下 擺地攤

英國

線上電商

電商

- Loot
- eBay UK
- Amazon EU
- Play
- 自家網站

台灣

跨境電商

電商

- eBay UK
- Amazon EU
- Amazon US
- Amazon AU
- 自家網站



# 從實體零售到電商

- ▶ 經濟
- ▶ 營業時間
- ▶ 營業地點
- ▶ 低成本開始
- ▶ 接觸更多客戶



## 從電商到**跨境**電商

- ▶ 貨倉
  - ▶ 商品發貨
    - ▶ FBA
- ▶ 客戶服務
- ▶ 退貨處理





## 選品條件

- ▶ 產品競爭力
- ▶ 零售價及利潤
- ▶ 包裝規格
- ▶ 客戶服務
- ▶ 產品保固



# 產品定價



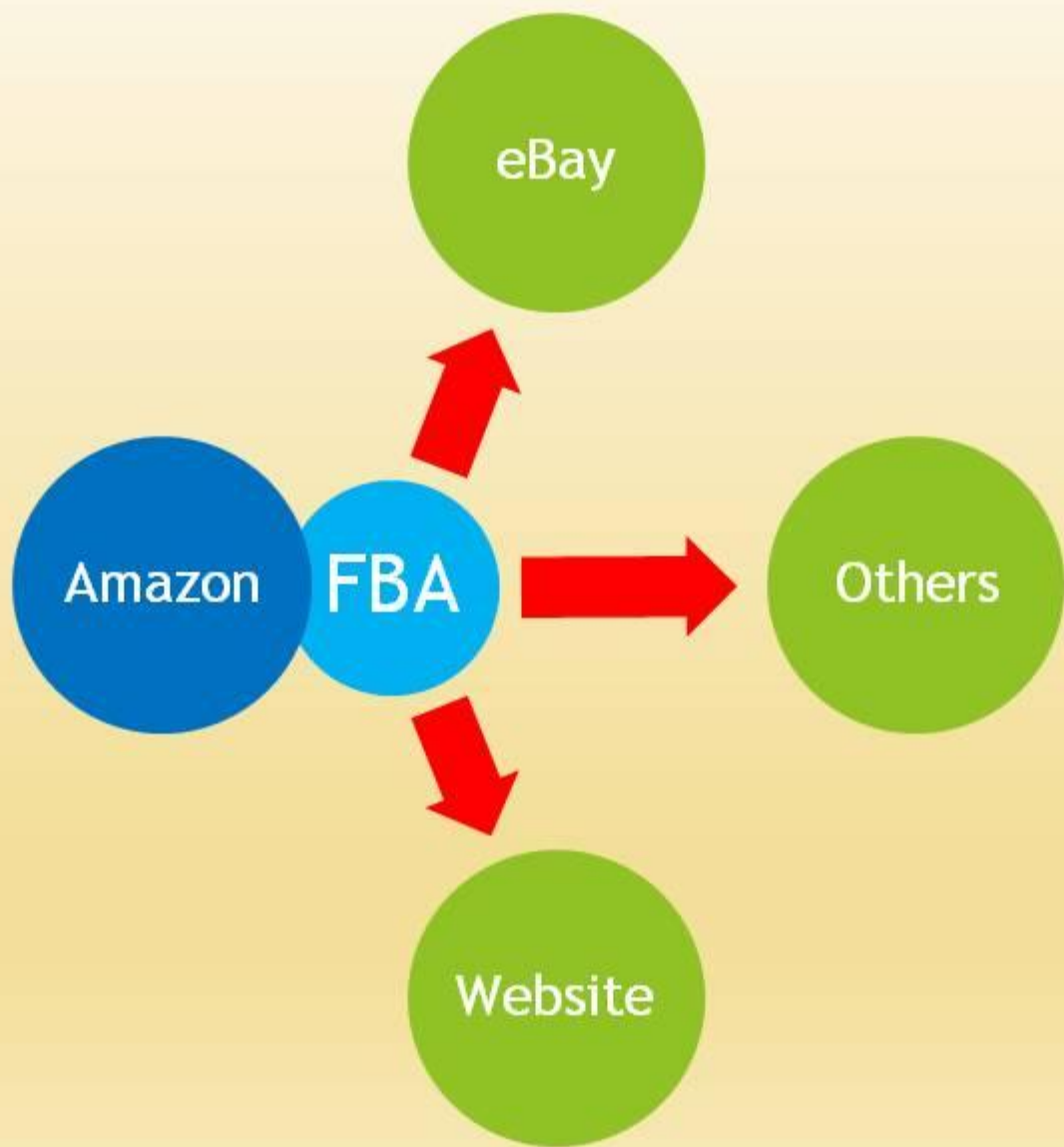
<b>Price</b>	<b>\$16.99</b>	
ACOS	\$4.25	25%
Fee	\$2.55	15%
FBA	\$3.19	
Inbound	\$1	
Cost	\$2.5	
<b>Total</b>	<b>\$13.49</b>	
Profit	$\$16.99 - \$13.04$ <b>= \$3.50</b>	

<b>Price</b>	<b>\$10.99</b>	
ACOS	\$2.74	25%
Fee	\$1.65	15%
FBA	\$3.19	
Inbound	\$1	
Cost	\$2.5	
<b>Total</b>	<b>\$11.08</b>	
Profit	$\$10.99 - \$11.08$ <b>= -\$0.09</b>	

<b>ACOS</b> (Advertising Cost of Spend)		
<b>Spend</b>	<b>Sales</b>	<b>ACOS</b>
\$25	\$100	25%

<b>Price</b>	<b>\$13.99</b>	
ACOS	\$3.50	25%
Fee	\$2.10	15%
FBA	\$3.19	
Inbound	\$1	
Cost	\$2.5	
<b>Total</b>	<b>\$12.29</b>	
Profit	$\$13.99 - \$12.29$ <b>= \$1.70</b>	

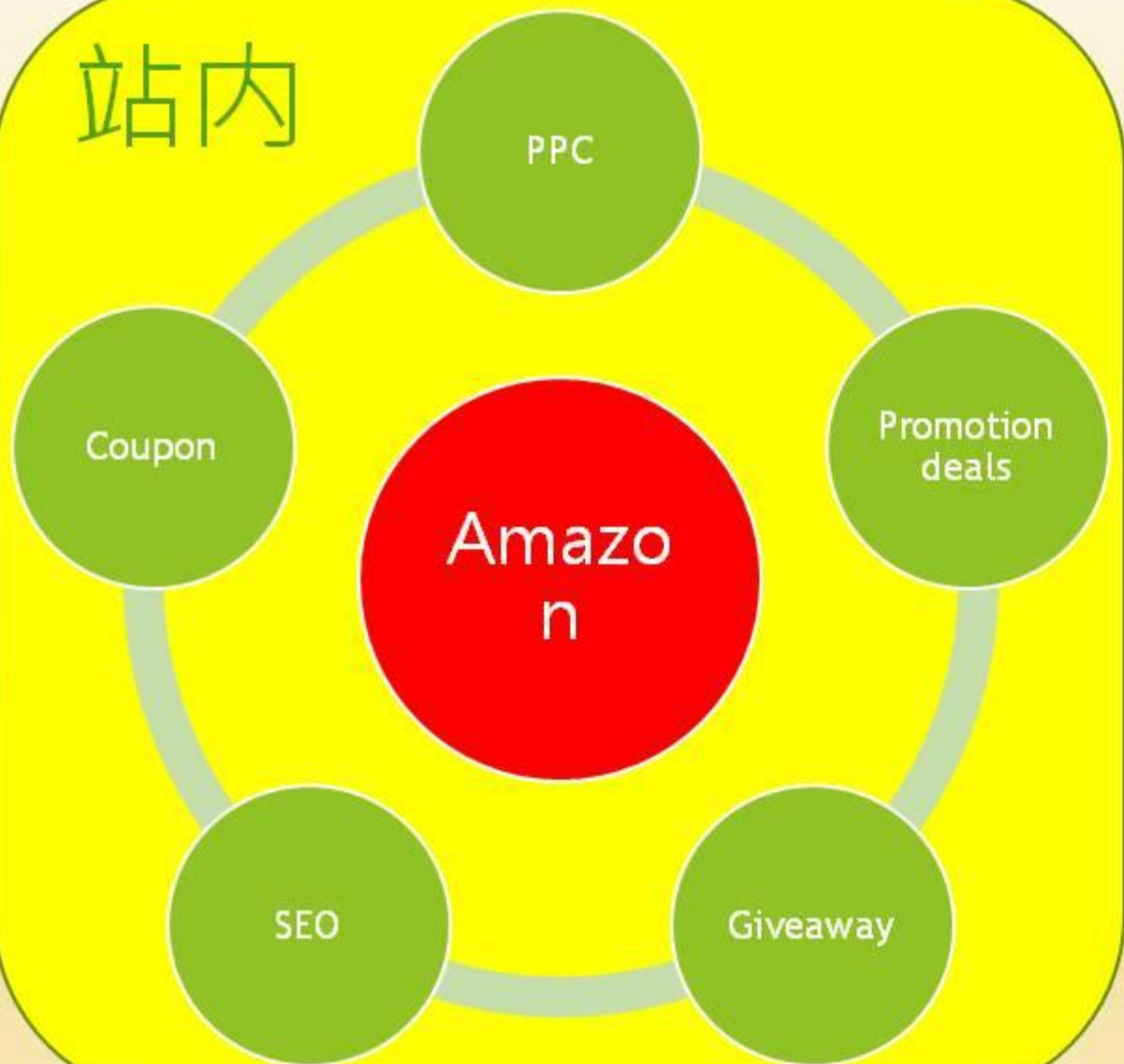
# 多平台電商操作





# 產品行銷 / 品牌經營

站內



站外



部落格文章



游牧電商



奕昕國際有限公司

[www.essentialmarketing.com.tw](http://www.essentialmarketing.com.tw)

[services@essentialmarketing.com.tw](mailto:services@essentialmarketing.com.tw)

台北民權東路二段148號3F